

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir Sie:

Vertriebsrepräsentant (w/m)

Zu betreuendes Gebiet: Nordbaden, Bayern, Raum Stuttgart

Ihre Aufgabengebiete

- Kundenbetreuung und -beratung im kaufmännischen und technischen Bereich
- Pflege der Kontakte zu Bestandskunden sowie Neukundengewinnung
- Festlegen und Verfolgen der Strategie für die Kunden
- Durchführung von verkaufsunterstützenden Maßnahmen für den Kunden in Zusammenarbeit mit der Vertriebsleitung und dem Handel
- Marktbeobachtungen und Wettbewerbsanalysen

Das bringen Sie mit

- Gute Kenntnisse im Bereich Baumaschinen
- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung
- Sicheres, überzeugendes und freundliches Auftreten
- Überdurchschnittliches Engagement
- Einschlägige Verkaufserfahrung
- Französischkenntnisse sind von Vorteil
- Führerscheinklasse B / BE
- Gerne auch Quereinsteiger

Wir bieten ein abwechslungsreiches Aufgabengebiet in einem national und international tätigen, aufstrebenden Familienunternehmen mit leistungsgerechter Vergütung und sehr guten Entwicklungschancen. Wir legen Wert auf flache Hierarchien mit viel Raum für Eigeninitiative, neue Ideen und selbständiges Arbeiten.

Wir freuen uns auf Ihre schriftliche Bewerbung inklusive Ihrer Gehaltsvorstellung an bewerbung-la@hs-schoch.de

HS Schoch[®]

www.hs-schoch.de

Die HS-Schoch GmbH & Co.KG entwickelt und produziert Verschleißteile und Anbaugeräte wie Löffel, Schaufeln, Greifer sowie Container und Werkzeugkästen. Die Produkte finden Anwendung in verschiedensten Bereichen von Abbruch über Recycling, Gewinnung oder im Landschaftsbau.

HS-Schoch GmbH & Co. KG, Am Mühlweg 4, 73466 Lauchheim